

**ANALISIS PENGARUH *MARKETING MIX* TERHADAP MINAT BELI
KONSUMEN AKAN PRODUK KOMPIANG DI TOKO TARZAN
KABUPATEN MANGGARAI**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan
Dalam Memperoleh Gelar Serjana Manajemen**



OLEH

**RIOKARDIANUS NARUNG
2016410580**

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS FLORES

ENDE

2022

LEMBAR PERSETUJUAN

Nama : RIOKARDIANUS NARUNG
NIM : 2016410580
**Judul : ANALISIS PENGARUH MARKETING MIX AKAN
PRODUK KOMPIANG DITOKO TARZAN KABUPATEN
MANGGARAI**

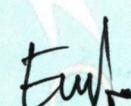
Ende , 17 Februari 2022

Akan Diujikan di Depan Tim Pengaji

Pembimbing I


Dr. Hyronimus Se, SE., MM
NIDN : 0829097501

Pembimbing II


Maria Endang Jamu, SE, MM
NIDN : 0814109101

**Mengetahui,
Ketua Program Studi Manajemen
Fakultas Ekonomi Universitas Flores**



LEMBAR PENGESAHAN

Telah Diterima dan Disahkan oleh Tim Pengaji Skripsi Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Flores untuk Dipertahankan Guna Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen Pada:

Hari : Kamis

Tanggal : 17 Februari 2022



Tim Pengaji:

- | | | |
|----|---|---------|
| 01 | : <u>Dr.Rafael Octavianus Byre, SE.,M.Sc</u>
NIDN.0826097401 | 1. |
| 02 | : <u>Yulius Laga, SE.,M.Ec.,Dev</u>
NIDN. 0829069001 | 2. |
| 03 | : <u>Lambertus Langga, SE.,M.Sc</u>
NIDN. 0825077101 | 3. |
| 04 | : <u>Maria Endang Jamu, SE, MM</u>
NIDN : 0814109101 | 4. |
| 05 | : <u>Dr. Hyronimus Se, SE.,MM</u>
NIDN : 0829097501 | 5. |



**UNIVERSITAS FLORES
FAKULTAS EKONOMI, PROGRAM STUDI MANAJEMEN
PERYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS**

Yang bertanda tangan dibawah ini, saya menyatakan bahwa Skripsi saya dengan judul: "**Analisis Pengaruh Marketing Mix Akan Produk Kompiang Ditoko Tarzan Kabupaten Manggarai**". Dan di uji pada tanggal 17 Februari 2022 adalah hasil karya saya

Dengan ini saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa dalam skripsi ini tidak terdapat keseluruhan atau sebagian tulisan orang lain yang saya ambil dengan cara menyalin, atau meniru dalam bentuk rangkaian kalimat atau syimbol yang menunjukkan bahwa gagasan atau pendapat, pemikiran dari penulis lain, yang saya akui seolah-olah sebagai tulisan saya sendiri, dan tidak terdapat bagian atau keseluruhan yang saya salin, tiru, atau yang saya ambil dari tulisan orang lain tanpa memberikan pengakuan pada penulis aslinya.

Apabila saya melakukan hal tersebut diatas, baik sengaja maupun tidak, dengan ini saya menyatakan menarik skripsi yang saya ajukan sebagai hasil tulisan saya sendiri ini. Bila kemudian terbukti bahwa saya ternyata melakukan tindakan menyalin atau meniru tulisan orang lain seolah-olah hasil pemikiran saya sendiri, berarti gelar dan ijazah saya yang telah diberikan oleh Universitas Flores batal saya terima.

Ende, 17 Februari 2022
Yang memberi pernyataan



RIOKARDIANUS NARUNG
NIM : 2016410580

MOTTO

Disiplin Adalah

Jembatan Antara Cita-Cita Dan Pencapaiannya

(RIO)

PERSEMBAHAN

Dalam keharuan dan penuh rasa cinta serta bahagia, peneliti persembahkan karya ilmiah ini kepada:

1. Tuhan sumber segalanya yang memberiku kesempatan untuk hidup serta mendampingiku dalam proses perjuangan.
2. Kedua orang tua tercinta Bapak Nikolaus Katu dan Mama Emiliana Mamur yang telah bersusah payah membesarkan dan mendidik dengan segenap do'a dan kasih sayang yang tulus serta memberikan dukungan, perhatian dan kesabaran dalam membiayai peneliti hingga mencapai kesuksesan.
3. Yang tercinta: adik Irno, adik Diana, keluarga yang tidak bisa peneliti sebutkan satu persatu, yang telah memberikan pengorbanan dalam perjuangan hidup yang tulus dan ikhlas serta memberi dukungan, baik doa, perhatian serta membantu peneliti.
4. Rekan-rekan seperjuangan di Program Studi Manajemen angkatan 2016 yang telah ikut membantu baik secara langsung maupun tidak langsung dalam penulisan skripsi ini.
5. Alamaterku tercinta Universitas Flores
6. Agama, Bangsa dan Negara.

KATA PENGANTAR

Sebagai makhluk yang beriman patutlah peneliti panjatkan puji dan syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Esa, karena atas bimbingan dan penyertaan-Nya peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik. Skripsi ini mengangkat judul tentang” ANALISIS PENGARUH MARKETING MIX TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN AKAN PRODUK KOMPIANG DITOKO TARZAN KABUPATEN MANGGARAI ”

Berbagai aral dan rintangan telah peneliti hadapi dan menyelesaikan skripsi ini. Namun berkat bantuan dan berbagai pihak dalam satu kebersamaan, sehingga skripsi dapat terselesaikan. Segala pengorbanan tetesan keringat dan air mata yang telah tercurah demi keberhasilan peneliti, tak pernah peneliti balas dengan sesuatu yang berharga. Peneliti menyadari bahwa terselesainya skripsi ini berkat bantuan dari berbagai pihak, pada kesempatan ini peneliti menyampaikan rasa terima kasih sedalam-dalamnya kepada berbagai pihak yang telah memberikan bantuan dan dorongan selama peneliti belajar. Karena itu peneliti menyampaikan rasa hormat dan terimakasih kepada:

1. Rektor dan Para Wakil Rektor Universitas Flores
2. Dekan dan Para Wakil Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Flores
3. Ketua dan Sekretaris Program Studi Manajemen beserta para Dosen yang telah banyak melayani penulis selama berada di Universitas Flores
4. Bapak Dr.Hironimus Se, MM selaku dosen pembimbing I dan Maria Endang Jamu, SE, MM selaku dosen pembimbing II yang telah

memberikan bimbingan, arahan dan dorongan sehingga skripsi ini terwujud.

5. Bapak, ibu dan adik adik yang senantisa memberikan doa, motivasi dan dukungan sehingga peneliti dapat menyelesaikan studi dengan lancar.
6. Teman-teman mahasiswa program studi manajemen Universitas Flores yang telah memberikan dukungan moral, motivasi, dorongan sehingga peneliti dapat menyelesaikan studi.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa memberikan balasan pahala dan nikmat atas bantuan yang selama ini diberikan kepada peneliti. Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Namun dengan kerendahan hati peneliti berharap semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat kepada semua pihak yang membutuhkan.

Ende, Februari 2022

Penulis

ABSTRAK

Riokardianus Narung, Fakultas Ekonomi, Program Sarjana. analisis Pengaruh *marketing mix* terhadap beli konsumen Ditoko Tarzan Kabupaten Manggarai. Pembimbing I: Dr Hironimus Se, MM Pembimbing II : Maria Endang Jamu, SE, MM

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui (1) pengaruh produk terhadap minat beli konsumen akan produk kompiang ditoko Tarzan Kabupaten Manggarai (2) untuk mengetahui Pengaruh harga terhadap minat beli konsumen akan produk kompiang Ditoko Tarzan Kabupaten Manggarai (3) pengaruh lokasi terhadap minat beli konsumen kompiang di toko Tarzan Kabupaten Manggarai, (4) pengaruh promosi terhadap minat beli konsumen akan produk kompiang diToko Tarzan Kabupaten Manggarai. Penelitian ini termasuk penelitian kuantitatif dengan menggunakan pendekatan kuantitatif. Teknik analisis data yang digunakan adalah regresi linear berganda populasi dalam penelitian ini adalah terdiri dari 10.000 orang dan sampel sebanyak 100 orang dengan menggunakan rumus slovin. Teknik penelitian data dengan menggunakan Angket, Observasi dan Wawancara.

Hasil penelitian ini menunjukan bahwa: (1) produk memiliki pengaruh negatif terhadap minat beli produk kompiang di Toko Tarzan Kabupaten Manggarai Hasil pengujian parisal (Uji T) produk terhadap minat beli menunjukkan nilai $t_{hitung} = -1,401 < t_{tabel} = 1,9852$ serta memiliki nilai signifikan $0,165 > 0,05$. (2) harga memiliki pengaruh negatif terhadap minat beli produk kompiang di Toko Tarzan Kabupaten Manggarai Hasil pengujian parsial (Uji T) harga terhadap minat beli menunjukkan nilai $t_{hitung} = -640 < t_{tabel} = 1,9852$ serta memiliki nilai signifikan $0,524 > 0,05$. (3) lokasi memiliki pengaruh negatif terhadap minat beli produk kompiang di Toko Tarzan Kabupaten Manggarai Hasil pengujian parsial (Uji T) lokasi terhadap minat beli menunjukkan nilai $t_{hitung} = 1,151 < t_{tabel} = 1,9852$ serta memiliki nilai signifikan $0,253 > 0,05$. (4) promosi memiliki pengaruh terhadap minat beli produk kompiang di Toko Tarzan Kabupaten Manggarai Hasil pengujian parsial (Uji T) promosi terhadap minat beli menunjukkan nilai $t_{hitung} = 4,219 > t_{tabel} = 1,9852$ serta memiliki nilai signifikan $0,000 < 0,05$.

Kata Kunci : Produk, Harga, Lokasi, Promosi, Minat Beli

ABSTRACT

Riokardianus Narung, Faculty of Economics, Undergraduate Program. Analysis of the influnce of the marketing mix on consumer buying interest in kompiang product at the tarzan Store, Manggarai Regency.

This research aims to find out (1) the influence of products o consumer buying intersest in company product in Tarzan district Manggarai (2) to find out the effect of price on consumer buying interest in company product in district Tarzan Manggarai Regency (3) influence of the location of the buying interest of company consumer in Tarzan stores Manggarai regency. This research includes quantitatif research using quantitatif approaches. The data analysis tecnique used is a double linear regression population in this study consisting of 10.000 people and a sample of as many as 100 people using the formula slovin. Data research techniques using questionnaires, obsvasion and interview.

The results of this study show that: (1) product have a negative influence on the interest in buying product in The results of this study showed that: (1) products have a negative influence on the buying interest of company products in Tarzan Store Manggarai Regency. (2) The price has a negative influence on the interest in buying company products in Tarzan Store Manggarai regency. (3) The location has a negative influence on the interest in buying company products in Tarzan Store Manggarai regency. (4) Promotion has an influence on the interest in buying company products in Tarzan Store Manggarai regency.

Keywords : product, price, place, promotion, buying interest

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN	iii
LEMBAR PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN	iv
MOTTO	v
PERSEMPAHAN	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
ABSTRAK.....	ix
ABSTRACT	x
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL	xv
DAFTAR GAMBAR.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN	
1.1. Latar Belakang.....	1
1.2. Rumusan Masalah.....	5
1.3. Tujuan Penelitian	6
1.4. Manfaat Penelitian	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1. Landasan Teori	8
2.1.1. Manajemen Pemasaran.....	8
2.1.1.1. Pengertian Pemasaran.....	8
2.1.1.2. Pengertian Manajemen Pemasaran	8
2.1.2. Marketing Mix	11
2.1.2.1. Pengertian <i>Marketing Mix</i>	11
2.1.2.2. Manfaat <i>Marketing Mix</i>	12
2.1.2.3. Komponen <i>Marketing Mix</i>	12
1. Produk (Product).....	12
2. Harga (<i>Price</i>)	16
3. Distribusi (<i>Place</i>)	18

4. Promosi (Promotion).....	21
2.1.3. Minat Beli	24
2.1.3.1. Pengertian Minat Beli.....	24
2.1.3.2. Aspek Minat Beli	25
2.1.3.3. Jenis Dan Tingkatan Minat Beli	26
2.1.3.4. Tahapan Minat Beli.....	27
2.1.3.5. Faktor Yang Mempengaruhi Minat Beli	28
2.1.3.6. Indikator Minat Beli.	29
2.1.4. Perilaku Konsumen	29
2.1.4.1. Pengertian Perilaku Konsumen.....	29
2.1.4.2. Model Perilaku Konsumen	30
2.1.4.3. Persepsi Konsumen	31
2.2. Penelitian Terdahulu	32
2.3. Kerangka Pemikiran.....	33
2.4. Hipotesis.....	34

BAB III METODE PENELITIAN

3.1. Jenis Penelitian	35
3.2. Lokasi Penelitian.....	35
3.3. Populasi Dan Sampel	36
3.3.1. Populasi	36
3.3.2. Sampel.....	36
3.4. Defenisi Operasional Fariabel	37
3.5. Jenis Dan Sumber Data	38
3.5.1. Jenis Data.....	38
3.5.2. Sumber Data	39
1. Data Primer.....	39
2. Data Skunder	39
3.6. Teknik Pengumpulan Data	39
1. Pengamatan (<i>Observasi</i>)	39
2. Kuesioner (angket).....	40
3. Wawancara	40

4. Dokumentasi.....	40
3.7. Skala Pengukuran	40
3.8. Teknik Analisis Data.....	41
3.8.1. Uji Validitas.....	41
3.8.2. Uji Reabilitas	41
3.8.3. Uji Asumsi Klasik.....	41
1. Uji Linearitas.....	42
2. Uji Multikolinieritas.....	42
3. Uji Heteroskedastisitas.....	42
3.8.4. Metode Regresi Linear	43
1. Analisis Regresi Linear Berganda	43
2. Uji t	44
3. Analisis Kofisien Determinasi (R^2)	45

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1. Gambaran Umum Lokasi Penelitian	46
4.1.1. Sejarah Berdirinya Toko Tarzan.....	46
4.1.2. Data Responden Penelitian.....	47
4.2. Deskripsi Statistik Variabel.....	50
4.3. Uji Instrumen.....	51
4.3.1. Uji Validitas.....	51
4.3.2. Uji Reabilitas	54
4.3.2. Uji Asumsi Klasik.....	56
4.3.2.1. Uji Linearitas	56
4.3.2.2. Uji Multikolinieritas	59
4.3.2.3. Uji Heteroskedasitisitas	60
4.3.3. Metode Regresi Linear	61
4.3.3.1. Analisis Regresi Linear Berganda	61
4.3.3.2. Uji t.....	62
4.3.3.3. Analisis Kofisien Determinasi (R^2).....	64
4.4. Pembahasan	65
4.4.1 Pegaruh produk terhadap minat beli.	65

4.4.2 Pengaruh harga terhadap minat beli..... 66

4.4.3 Pengaruh lokasi terhadap minat beli. 67

4.4.4 Pengaruh promosi terhadap minat beli 68

BAB V PENUTUP

5.1. Kesimpulan..... 69

5.2. Saran..... 71

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

1.1.Data Konsumen	7
2.2. Penelitian Terdahulu	34
3.4. Defenisi Operasional Fariabel	39
4.1.2. Data Responden Penelitian.....	46
4.2. Deskripsi Statistik Variabel.....	50
4.3.1. Uji Validitas.....	51
4.3.2. Uji Reabilitas	53
4.3.2.1. Uji Linearitas	56
4.3.2.2. Uji Multikolinieritas.....	59
4.3.2.3. Uji Heteroskedasitisitas.....	59
4.3.3. Metode Regresi Linear	61
4.3.3.2. Uji t.....	62
4.3.3.3. Analisi Kofisien Determinasi (R2).....	64

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Krangka Berpikir	33
Diagram 4.1 Umur Responden	48
Diagram 4.2 Jenis Kelamin	49