

**PENGARUH *DIGITAL MARKETING* TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN TANAMAN HIAS**

(Studi Khasus Pada Elmonik Media Tanam)

SKRIPSI

**Ditulis untuk memenuhi sebagian persyaratan
dalam mendapatkan gelar sarjana pendidikan**

OLEH

**AGNES ERENSIANA WULA
NIM : 2019210408**



**UNIVERSITAS FLORES
FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN
PROGRAM STUDI PENDIDIKAN EKONOMI
ENDE
2023**

LEMBAR PERSETUJUAN
PENGARUH DIGITAL MARKETING TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN TANAMAN HIAS
(Studi Khasus Elmonik Media Tanam)

AGNES ERENSIANA WULA

NIM: 2019210408

Skripsi Ini Telah Disetujui Untuk Dipertahankan Didepan Dewan Pengaji Skripsi
Program Studi Pendidikan Ekonomi

Disetujui

Hari/Tanggal : Jumat, 11 Agustus 2023

Pembimbing I

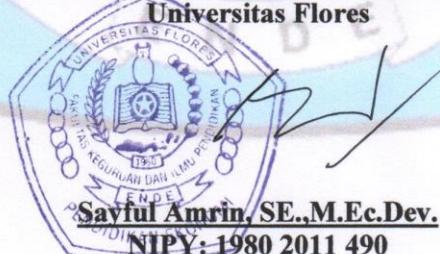
Pembimbing II

Sayful Amrin, SE.,M.Ed.Dev.
NIDN: 0819058102

Helena Rosalia Parera, S.Pd.,M.Pd.
NIDN: 0806088604

Mengetahui:

**Ketua Program Pendidikan Ekonomi
Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan
Universitas Flores**



LEMBAR PENGESAHAN
PENGARUH DIGITAL MARKETING TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN TANAMAN HIAS
(Studi Khasus Pada Elmonik Media Tanam)

AGNES ERENSIANA WULA
NIM: 2019210408

Dipertanggungjawabkan di depan panitia penguji Skripsi
Program Studi Pendidikan Ekonomi
Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan
Universitas Flores
Hari/Tanggal : Selasa, 22 Agustus 2023

PANITIA PENGUJI

1. Marsel Nande, S.Pd.,M.Pd.
Penguji I
2. Drs.Elias Beda, M.Pd.
Penguji II
3. Maria Kristina Ota, S.Pd., M.Pd.
Penguji III
4. Sayful Amrin, SE.M.Ed.Dev.
Pembimbing I
5. Helena Rosalia Parera, S.Pd., M.Pd.
Pembimbing II

(.....)
(.....)
(.....)
(.....)
(.....)

Mengesahkan:

Dekan
Fakultas Keguruan dan Ilmu Pendidikan
Universitas Flores



Ketua
Program Studi Pendidikan Ekonomi
Universitas Flores



ABSTRAK

PENGARUH *DIGITAL MARKETING* TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN TANAM HIAS (Studi Khasus pada Elmonik Media Tanam)

Agnes Erensiana Wula

Program Studi Pendidikan Ekonomi, FKIP, Universitas Flores
e-mail :wulaagnes247@gmail.com

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui: (1) *Digital marketing* di Elmonik Media tanam di desa Nanganesa Kecamatan Ndona, (2) Keputusan pembelian di Elmonik Media tanam di desa Nanganesa Kecamatan Ndona, (3) Pengaruh *Digital Marketing* Terhadap Keputusan Pembelian Tanaman Hias di Elmonik Media Tanam.

Jenis penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah jenis penelitian kuantitatif dengan menggunakan teknik pengumpulan data observasi, dokumentasi dan penyebaran angket pada 19 orang responden konsumen Elmonik media tanam.

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan menunjukkan bahwa: (1) *Digital marketing* di Elmonik Media tanam di desa Nanganesa Kecamatan Ndona secara kuantitatif sebesar 82,2 %; (2) Keputusan pembelian di Elmonik Media tanam di desa Nanganesa Kecamatan Ndona secara kuantitatif 82,6 %; (3) Ada pengaruh *digital marketing* terhadap keputusan pembelian tanaman hias di elmonik media tanam. Perhitungan hipotesis adalah Ha di terima dan Ho ditolak dengan hasil signifikan sebesar 0,00 hal ini berarti lebih kecil dari $\alpha = 0,05$. Perhitungan statistik yang diperoleh di dalam model summary nilai R square sebesar 0,670 dan dirubah dalam bentuk persen menjadi 67,0, dan berdasarkan hasil uji t menunjukan nilai t hitung $6,127 > 2,1098$ menunjukan adanya pengaruh *digital marketing* terhadap keputusan pembelian tanam hias di Elmonik Media tanam dimaknai dalam kategori tingkat pengaruh kuat. Dengan demikian dapat disimpulkan; (1) Kepada pemilik usaha tanaman hias Elmonik Media Tanam agar lebih bagus lagi dalam mengemas dan mempromosikan produknya dan menyediakan lebih banyak lagi jenis-jenis tanaman hias yang terbaru; (2) Kepada calon konsumen agar selalu berhati-hati dalam berbelanja atau membeli barang secara *online* dan harus lebih memperhatikan produk yang diposting apakah sesuai dengan kondisi yang sebenarnya; (3) Kepada peneliti selanjutnya agar dapat mengembangkan penelitian ini dengan menambahkan variabel bebas lainnya agar dapat memberikan warna baru dalam penelitian tentang pengaruh *digital marketing* terhadap keputusan pembelian

Kata Kunci : *Digital Marketing*, Keputusan Pembelian, Tanaman Hias

ABSTRACT

THE INFLUENCE OF DIGITAL MARKETING ON PURCHASING DECISIONS FOR ORNAMENTAL PLANTS (Case Study on Ellmonik Media Tanam)

*Agnes Erensiana Wula
Economics Education Study Program, FKIP, University of Flores
e-mail :wulaagnes247@gmail.com*

His study aims to determine: (1) Digital marketing at Elmonik Media Plant in Nanganesa village, Ndona sub-district, (2) Purchasing decisions at Elmonik Media Plant in Nanganesa village, Ndona sub-district, (3) The effect of digital marketing on the decision to buy Hias Tanaman at Elmonik Media Tanam.

The type of research used in this study is a type of quantitative research using data collection techniques of observation, documentation and distributing questionnaires to 19 respondents of Elmonik media planting consumers.

Based on the results of research and discussion, it shows that: (1) Digital marketing in Elmonik Media planting in Nanganesa village, Ndona subdistrict quantitatively 82.2%; (2) Purchasing decisions in Elmonik Media planting in Nanganesa village, Ndona subdistrict quantitatively 82.6%; (3) There is an influence of digital marketing on the buyer's decision of tanaman hias in elmonik media tanam. Hypothesis calculation adalah H_a is accepted and H_0 is rejected with a significant result of 0.00 hal this means smaller than $\alpha = 0.05$. Statistical calculations obtained in the summary model of the R square value of 0.670 and converted in the form of percentages to 67.0, and based on the results of the t test, the t-value of $6.127 > 2.1098$ shows that the value of the t count is $6.127 > 2.1098$ shows that there is an influence of digital marketing on the buyer's decision in Elmonik Media tanam hias at Elmonik Media tanam dimaknai in the category of the level of influence quat. Thus it can be concluded; (1) To the owner of Elmonik Media Tanam's hias tanam business to be better in developing and promoting their products and providing more types of hias tanaman that are available; (2) To the consumers who should always be careful when buying goods online and should pay more attention to the products posted whether they are in accordance with the actual conditions; (3) To future researchers who can develop this research by adding other variables to the research about the influence of digital marketing on buyer's decision.

Keywords: Digital Marketing, Purchase Decision, Ornamental Plants

MOTTO

“Lakukanlah segala sesuatu dengan tulus ikhlas,
kelak akan menghasilkan sesuatu yang baik dan
menyenangkan”

(Kosmas)

PERSEMBAHAN

Karya tulis ini kupersembahkan untuk:

1. Tuhan Yang Maha Esa sebagai sumber Kehidupan
2. Kedua Orang tua tercinta Bapak Kosmas Dhai dan Mama Monikha Kedho yang telah berjuang dengan segala jiwa dan raganya melahirkan, membesarkan, menyayangi, dan membiayayai seluruh perjalanan studi hingga selesai.
3. Kakak Jely, Bersama suami, kakak Mira dan seluruh keluarga yang selalu medukung perjalanan studiku
4. Sahabatku Sindy dan Ersin yang selalu memberikan perhatian dan bersedia membantu
5. Semua teman-teman seperjuangan angakatan 2019 yang selalu memberi dukungan dan bantuan
6. Alamaterku tercinta Universitas Flores
7. Agama, bangsa, dan Negara

KATA PENGATAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena atas berkat dan penyertaan-Nya maka penulis dapat menyelesaikan Penulisan skripsi ini yang berjudul **“Pengaruh Digital Marketing Terhadap Keputusan Pembelian Tanaman Hias (Studi khasus Elmonik Media Tanam)”**

Penulisan skripsi ini merupakan salah satu syarat yang harus dipenuhi mahasiswa Program Studi Pendidikan Ekonomi Universitas Flores dalam tugas akhir. Dalam pelaksanaan Sejak dari awal sampai selesaiannya penulisan ini, banyak pihak yang telah memberikan bantuannya baik berupa pengarahan maupun dorongan moril yang sangat bermanfaat bagi penulis. Untuk itu penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Rektor dan para wakil rektor Universitas Flores
2. Dekan dan para wakil dekan Fakultas Keguruan Dan Ilmu Pendidikan Universitas Flores
3. Bapak Sayful Amrin, SE.,M.Ec.,Dev selaku pembimbing I dan Ibu Helena Rosalia Parera, S.Pd.,M.Pd. Selaku pembimbing II yang senantiasa meluangkan waktu tenaga dan ilmunya untuk memberikan bimbingan dan nasihat bagi penulis selama penulisan skripsi ini.
4. Ketua program Studi, Sekretaris program studi, bapak ibu dosen, dan staf administratif Program Studi Pendidikan Ekonomi, yang telah memberikan pelayanan terhadap penulis selama melaksanakan perkuliahan di Program Studi Pendidikan Ekonomi.

5. Kedua Orang tua beserta keluarga besar yang telah memberikan dukungan kepada penulis
6. Teman-teman seperjuangan Angkatan 2019 Program Studi Pendidikan Ekonomi yang telah memberikan bantuan dan dukungan kepada penulis

Penulis Menyadari adanya keterbatasan di dalam penulisan skripsi ini. Besar harapan penulis akan saran dan kritik yang bersifat membangun. Akhirnya penulis berharap agar skripsi ini dapat bermanfaat bagi penulis dan bagi pembaca sekalian.

Ende, Agustus 2023

Penulis

PERNYATAAN PLAGIASI

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama Lengkap : Agnes Erensiana Wula

NIM : 2019210408

Fakultas : Keguruan dan Ilmu Pendidikan

Universitas : Flores Ende

Dengan ini menyatakan bahwa :

1. Skripsi ini merupakan hasil karya sendiri dan belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar keserjanaan di suatu Perguruan Tinggi dan sepanjang pengetahuan saya dalam skripsi ini tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam isi skripsi ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.
2. Skripsi ini telah dideteksi plagiasinya dan tidak memiliki tingkat kemiripan diatas 20% sehingga dinyatakan layak.

Yang menyatakan



Agnes Erensiana Wula
NIM : 2019210408

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
LEMBAR PERSETUJUAN	ii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
MOTTO	vi
PERSEMBAHAN	vii
KATA PENGATAR	viii
PERNYATAAN PLAGIASI.....	x
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Manfaat Penelitian	5
BAB II LANDASAN TEORI	7
2.1 Pemasaran	7
2.1.1 Pengertian pemasaran	7
2.1.2 Komunikasi pemasaran	7
2.2 <i>Digital Marketing</i>	8
2.2.1 Pengertian <i>Digital Marketing</i>	8

2.2.2 <i>E-Marketing</i>	10
2.2.3 Indikator <i>Digital Marketing</i>	10
2.3 <i>Online Shop</i>	11
2.3.1 Pengertian <i>Online shop</i>	11
2.3.2 Fungsi dan Penggunaan <i>online Shop</i>	12
2.4 Media Sosial	12
2.4.1 Pengertian Media Sosial	12
2.4.2 Jenis-jenis Media Sosial	12
2.4.3 Fungsi Media Sosial	13
2.4.4 Karakteristik Media Sosial	14
2.5 Keputusan Pembelian	14
2.5.1 Pengertian Keputusan Pembelian	14
2.5.2 Indikator Keputusan Pembelian	15
2.5.3 Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian	16
2.6 Tanaman Hias	17
2.6.1 Pengertian Tanaman Hias	17
2.6.2 Jenis Tanaman Hias	17
2.7 Kajian Penelitian Relevan	18
2.8 Kerangka Berpikir	20
2.9 Hipotesis Penelitian	21
BAB III METODE PENELITIAN	22
3.1 Jenis Penelitian	22
3.2 Waktu Dan Lokasi Penelitian	22
3.3 Jenis Dan Sumber Data	22
3.4 Rancangan Penelitian	23

3.5 Definisi Operasional Variabel	23
3.6 Populasi Dan Sampel Penelitian	24
3.7 Instrumen Penelitian	26
3.8 Teknik Pengumpulan Data	27
3.9 Teknik Analisis Data	33
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	36
4.1 Deskripsi Data	36
4.1.1 Gambaran Umum Lokasi Penelitian	36
4.2 Hasil Penelitian	42
4.2.1 Uji Instrumen Penelitian	42
4.2.2 Uji Asumsi Klasik	45
4.2.3 Pengujian Hipotesis	46
4.3 Pembahasan Hasil Penelitian	50
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	54
5.1 Kesimpulan	54
5.2 Saran	55
DAFTAR PUSTAKA	56
LAMPIRAN-LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 3.1 Kisi-Kisi Pedoman Angket	28
Tabel 3.2 Kriteria penilaian	32
Tabel 3.3 Kisi-kisi pedoman Dokumentasi	32
Tabel 4.1 Jumlah Dan Presentase Responden Berdasarkan Umur Di Usaha Elmonik Media Tanam	38
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin Di Usaha Elmonik Media Tanam	39
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan Di Usaha Elmoniok Media Tanam	40
Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Penghasilan Di Usaha Elmonik Media Tanam	41
Tabel 4.5 Karakteristik Responden Berdasarkan tingkat pendidikan Di Usaha Elmonik Media Tanam	42
Tabel 4.6 Hasil Uji Validitas	43
Tabel 4.7 Hasil Uji Reliabilitas	44
Tabel 4.8 Hasil Uji Normalitas	45
Tabel 4.9 Hasil Uji Linearitas	46
Tabel 4.10 Analisis Regresi Linear Sederhana	47
Tabel 4.11 Hasil Uji Statistik t	48
Tabel 4.12 Analisis Koefisisen Determinan (R ²)	49

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1 Karangka Berpikir 21

Gambar 4.1 Bagan struktur oraganisasi usaha Elmonik Media Tanam 37